

„Es gibt drei wichtige Vorteile:
Geringere Transaktionskosten,
schnellere Kommunikation
und einer höhere Anzahl der
gesamten Handelspartner mit
Zugriff auf unsere Produkt- und
Stilinformationen.“

—RICH HAIG, MIS DIRECTOR

Herman Kay Company Inc.

Unternehmensprofil

Mit Sitz in New York, bietet Herman Kay eine große Auswahl an Oberbekleidung für Damen und Herren. Unternehmen wie Anne Klein und MICHAEL Michael Kors, haben ihre Marken an Herman Kay lizenziert, der Produkte herstellt und vermarktet.

Die Herausforderung

Herman Kay war mit drei Problemen konfrontiert. Als erstes musste sich das Unternehmen von der langsamen DFÜ-Modem-Kommunikation trennen und für seine elektronischen Kommunikationen zu FTP wechseln. Zweitens musste das Unternehmen vier Sets von Mailboxen eliminieren, um den gesamten IT-Umfang zu reduzieren und Vorgänge zu optimieren. Und zum Schluss musste Herman Kay einen elektronischen Katalog, mit Zugang für seine Handelspartner einrichten, um den Austausch von Produktinformationen zu verbessern.

Die Lösung

Um die Komplexität der IT zu reduzieren, wählte Herman Kay GXS Trading Grid® Messaging Service, um elektronische Kommunikation mit seinen Handelspartnern auszutauschen. Trading Grid Messaging Service ermöglicht Unternehmen auf der ganzen Welt, Geschäftsdokumente auf eine schnelle, sichere und zuverlässige Weise auszutauschen. Diese Lösung ermöglicht Unternehmen Dokumente auszutauschen und sowohl den neuesten XML-Standard, als auch traditionelle EDI-Dokument-Standards zu verwenden, die jeweils über das Internet oder dem privatem Netzwerk von GXS zugänglich sind. Herman Kay begann weiterhin GXS Global Product Catalogue zu verwenden, um Produktinformationen mit seinen Handelspartnern auszutauschen. GXS Global Product Catalogue ist ein zentralisierter Service für Business-to-Business (B2B), Katalog- und Datensynchronisations- Management, welcher die Produktinformationen und die Verwaltung von Datenelementen vereinfacht und optimiert.

Die Ergebnisse

Durch die Nutzung von Trading Grid Messaging Service, hat sich Herman Kay's Transparenz der Transaktionen verbessert, indem es ihnen erlaubt, alle eingehenden und ausgehenden Daten an einem Ort zu sehen, ihre Transaktionskosten zu verringern und die gesamte IT-Komplexität zu reduzieren. Zu der geringeren Komplexität und den reduzierten Kosten kommt, dass das Unternehmen nun über eine schnellere Kommunikation zwischen sich und seinen Handelspartnern verfügt. Die Implementierung von GXS Global Product Catalogue hat Herman Kay ermöglicht die Gesamtzahl seiner Handelspartner zu erhöhen, die Zugriff auf

die Produkt- und Stilinformationen des Unternehmens haben, woraus der verbesserte und rechtzeitige Austausch von Produktinformationen, in einer sich schnell ändernden Fashionwelt, resultiert.

Über GXS

GXS ist ein weltweit führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, die die Integration von Geschäftsprozessen und die Zusammenarbeit zwischen Handelspartnern vereinfachen und optimieren. Unternehmen und Organisationen auf der ganzen Welt, darunter mehr als 70 Prozent aller Fortune-500-Unternehmen, setzen die On-Demand-Services auf GXS Trading Grid® ein, um Liefernetzwerke zu erweitern, Produkteinführungen zu optimieren, den Wareneingangsprozess zu automatisieren, elektronische Zahlungen zu verwalten und Transparenz in der Lieferkette zu schaffen. GXS Managed Services, die B2B-Outsourcing-Lösung von GXS, bietet Kunden Expertise, technische Infrastruktur und Programmsupport, um B2B-E-Commerce mit Handelspartnern weltweit durchzuführen.

GXS hat seinen Hauptsitz in Gaithersburg, Maryland, und unterstützt Unternehmen mit seinem breiten internationalen Netzwerk und lokalen Niederlassungen in Amerika, Europa und Asien-Pazifik. Weitere Informationen über GXS finden Sie auf www.gxs-gmbh.de.



Über GXS

GXS ist ein weltweit führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, die die Integration von Geschäftsprozessen und die Zusammenarbeit zwischen Handelspartnern vereinfachen und optimieren. Unternehmen und Organisationen auf der ganzen Welt, darunter mehr als 70 Prozent aller Fortune-500-Unternehmen, setzen die On-Demand-Services auf GXS Trading Grid® ein, um Liefernetzwerke zu erweitern, Produkteinführungen zu optimieren, den Wareneingangsprozess zu automatisieren, elektronische Zahlungen zu verwalten und Transparenz in der Lieferkette zu schaffen. GXS Managed Services, die B2B-Outsourcing-Lösung von GXS, bietet Kunden Expertise, technische Infrastruktur und Programmsupport, um B2B-E-Commerce mit Handelspartnern weltweit durchzuführen. GXS hat seinen Hauptsitz in Gaithersburg, Maryland, und unterstützt Unternehmen mit seinem breiten internationalen Netzwerk und lokalen Niederlassungen in Amerika, Europa und Asien-Pazifik. Weitere Informationen über GXS finden Sie auf www.gxs-gmbh.de.

DEUTSCHLAND

Leyboldstrasse 16
50354 Hürth-Efferen
Deutschland
+49 2233 609 0 t
+49 2233 609 205 f
www.gxs-gmbh.de

HAUPTSITZ

100 Edison Park Drive
Gaithersburg, Maryland 20878
U.S.A.
+1 301 340 4000 t
+1 301 340 5299 f
www.gxs.com

GROSSBRITANNIEN

18 Station Road
Sunbury-on-Thames
Middlesex TW16 6SU
Großbritannien
+44 1932 776047 t
+44 1932 776216 f
www.gxs.co.uk

FRANKREICH

Cachan Porte Sud
191, av. Aristide Briand
94230 Cachan
Frankreich
+33 1 46 73 16 00 t
+33 1 46 73 16 01 f
www.gxs.fr

ASIEN-PAZIFIK

Room 1609-10
16/F China Resources Building
26 Harbour Road, Wanchai
Hong Kong
+852 2884 6088 t
+852 2513 0650 f
www.gxs.asia.com