

„Die GXS-Plattform hatte direkte Auswirkungen auf die Effizienz der Operationen unserer Handelskette. Wir automatisierten die Verwaltung unseres Lagers mit unseren Automobilkunden. Ursprünglich benötigten wir zwei Tage zur Bearbeitung, diesen Aufwand haben wir nun auf zwei Stunden reduziert. Das haben wir erreicht, weil wir jeden Teil der Handelskette durch die neue B2B-Plattform integrieren können“.

—JOHN CHANG

PRESIDENT, BSTEEL ONLINE CO. LTD.



Bsteel führt weltweite IT-Integrations-Plattform ein

GXS Enterprise Gateway und Trading Grid® Messaging Service Lösungen bietet eine einheitliche Plattform für die Integration von internen Geschäftseinheiten, Kunden und Lieferanten auf der ganzen Welt.

Unternehmensprofil

Führender Chinesischer Stahlhersteller

Bsteel ist die IT-Business-Gruppe der in Shanghai sitzenden Baosteel Group und ist verantwortlich für die Bereitstellung und Verwaltung von Baosteel's weltweiten B2B-E-Commerce-Strategien. Baosteel ist der größte Eisen- und Stahlhersteller in China und belegte 2006 unter den „Fortune 500“ Unternehmen weltweit den 296. Platz. Die Baosteel Group beschäftigt fast 93.000 Mitarbeiter in 22 hundertprozentigen Tochtergesellschaften, 14 Holdinggesellschaften und 24 Kapitalbeteiligungsgesellschaften. Es hat operative Geschäfte in Konstruktion, Finanzen, IT, internationalem Handel, Immobilien und Transport. Baosteel Group produzierte fast 20 Millionen Tonnen Stahl in 2005, woraus Umsatzerlöse von 14 Milliarden Pfund resultierten und der Nettogewinn um 34 % auf 1 Milliarde Pfund stieg. Diese Steigerung der Einnahmen ist auf die wachsende Zahl der ausländischen Automobilhersteller zurückzuführen, die ihre Präsenz im Großraum China etablieren.

Die Herausforderung

Etablieren einer weltweit integrierten Business-Plattform

Baosteel Group hatte eine Reihe unterschiedlicher Geschäftsoperationen in ganz China und vielen anderen Ländern weltweit. Aufgrund von verstärktem Wettbewerbsdruck, zur Senkung der Kosten und zur Rationalisierung der IT-Infrastruktur, haben sie die 'Centralisation & Internationalisation Transforming Strategy' eingeführt. Diese Strategie wird zur Unterstützung der Datenerfassung, Übersetzung und Integration in ihrer Prognose über die Ausführung von Zahlungsvorgängen in ihrer Handelskette verwendet. Die Infrastruktur, die genutzt wird, um diese Strategie zu verwalten, nennt sich die 'Unified Enterprise Collaboration Platform' (UECP).

Baosteel's Kunden und Lieferanten weltweit, haben unterschiedliche Geschäftsanforderungen, sie arbeiten mit verschiedenen Geschäftsmodellen, unterschiedlichen E-Commerce-Standards und sogar ihre EDI-Standards sind jeweils anders implementiert. Baosteel's Herausforderung war zu versuchen eine Infrastruktur bereitzustellen, welche es allen Geschäftseinheiten, Kunden und Lieferanten erlaubt, nahtlos auf einer integrierten Handelsplattform zu arbeiten.

Die Lösung

Enterprise Gateway und Trading Grid Messaging Service Lösungen

Die für UECP vorgeschlagene Plattform basiert auf GXS Integration Broker und Trading Grid Messaging Service Lösungen. GXS Integration Broker Produkte sind

hinter den Firewall-Software-Anwendungen, die Systeme miteinander verbinden, so dass sie ohne menschlichen Eingriff Informationen austauschen können. Integration Broker sammelt interne Informationen und teilt diese mit Baosteel's externen Geschäftspartnern. Infolgedessen können Daten aus Produktion, Transport, Lager, Buchhaltung und Operationssystemen aggregiert und einfach mit Kunden, Lieferanten, Finanzinstituten oder Logistik-Dienstleistern ausgetauscht werden. Integration Broker bietet eine nahtlose Integration mit Unternehmensanwendungen von Oracle, SAP und Microsoft. Mit einem hochqualitativen Übersetzer erlaubt Integration Broker Baosteel schnell Daten aus jeder Quelle an jedem Bestimmungsort zuzuordnen, EDI/XML-Übersetzungen in Höchstgeschwindigkeit durchzuführen, die Produktivität zu erhöhen und die Reaktion seiner vielen Geschäftsbereiche zu verbessern. Die Enterprise Gateway Lösung ermöglicht es Baosteel's Kunden weltweit, wie Ford und GM, sich direkt mit Baosteel's interner ERP-Anwendung, ebenso wie anderen internen Anwendungen wie z. B. Capacity Planning durch IBM MQ Series Gateway zu verknüpfen.

GXS Trading Grid Messaging Service ermöglicht es Baosteel, sich mit Handelspartnern auf der ganzen Welt zu verknüpfen, um Geschäftsdokumente auf eine einfache, schnelle, sichere und zuverlässige Art und Weise auszutauschen. Es schützt vor Kommunikations-Komplexität und bietet Transparenz und Prozess-Kontrolle. Baosteel kann seine Bestell-, Logistik-, Lager- und Zahlungsaktivitäten in der Wertschöpfungskette überwachen. Trading Grid Messaging Service erkennt kritische Signale in der Handelskette, wie z. B. Verzögerungen in der Herstellung oder bei Lieferungen und Nachfrage-Signale, einschließlich plötzlicher Verkaufsanstiege oder potenzieller Lagerengpässe.

Track-and-Trace-Einsatzmöglichkeiten, ermöglichen Baosteel festzustellen, ob eine Bestellung bestätigt, geliefert, empfangen, fakturiert oder bezahlt wurde. Lagerüberwachungs-Services erkennen Situationen von Fehlmengen und liefern aktuelle Details von Transitgütern oder Waren auf Bestellung. GXS Trading Grid Messaging Service Lösungen haben es Baosteel erlaubt seine Lagerbestände zu optimieren und Statusinformationen in Echtzeit zu empfangen.

Das Ergebnis

Kostenreduzierung, nahtlose IT-Infrastruktur, verbesserte Reaktionsfähigkeit

Die neue UECP-Integrations-Plattform hat es Baosteel ermöglicht eine Anzahl neuer, wichtiger OEM-Partnerschaften weltweit und viele, große Automobile Tier 1 Kunden, mit Sitz in der Großregion China zu etablieren. Die Plattform ermöglichte Baosteel einen signifikanten Anstieg seiner internen und externen Online-Transaktionen, welches die operative Effizienz in seinem erweiterten Unternehmen verbesserte. GXS Integration Broker und Trading Grid Messaging Service Lösungen haben dazu beigetragen die Wettbewerbsposition von Baosteel in einer zunehmend schwierigen wirtschaftlichen Umgebung zu verbessern.



Über GXS

GXS ist ein weltweit führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, die die Integration von Geschäftsprozessen und die Zusammenarbeit zwischen Handelspartnern vereinfachen und optimieren. Unternehmen und Organisationen auf der ganzen Welt, darunter mehr als 70 Prozent aller Fortune-500-Unternehmen, setzen die On-Demand-Services auf GXS Trading Grid® ein, um Liefernetzwerke zu erweitern, Produkteinführungen zu optimieren, den Wareneingangsprozess zu automatisieren, elektronische Zahlungen zu verwalten und Transparenz in der Lieferkette zu schaffen. GXS Managed Services, die B2B-Outsourcing-Lösung von GXS, bietet Kunden Expertise, technische Infrastruktur und Programmsupport, um B2B-E-Commerce mit Handelspartnern weltweit durchzuführen. GXS hat seinen Hauptsitz in Gaithersburg, Maryland, und unterstützt Unternehmen mit seinem breiten internationalen Netzwerk und lokalen Niederlassungen in Amerika, Europa und Asien-Pazifik. Weitere Informationen über GXS finden Sie auf www.gxs-gmbh.de.

DEUTSCHLAND

Leyboldstrasse 16
50354 Hürth-Efferen
Deutschland
+49 2233 609 0 t
+49 2233 609 205 f
www.gxs-gmbh.de

HAUPTSITZ

100 Edison Park Drive
Gaithersburg, Maryland 20878
U.S.A.
+1 301 340 4000 t
+1 301 340 5299 f
www.gxs.com

GROSSBRITANNIEN

18 Station Road
Sunbury-on-Thames
Middlesex TW16 6SU
Großbritannien
+44 1932 776047 t
+44 1932 776216 f
www.gxs.co.uk

FRANKREICH

Cachan Porte Sud
191, av. Aristide Briand
94230 Cachan
Frankreich
+33 1 46 73 16 00 t
+33 1 46 73 16 01 f
www.gxs.fr

ASIEN-PAZIFIK

Room 1609-10
16/F China Resources Building
26 Harbour Road, Wanchai
Hong Kong
+852 2884 6088 t
+852 2513 0650 f
www.gxs.asia.com