



GXS
100 Edison Park Drive
Gaithersburg, MD 20878
U.S.A.
+1-800-560-4347
www.gxs.com

Inovis
11720 Amber Park Drive, Suite 400
Alpharetta, GA 30009
U.S.A.
+1-877-446-6847
www.inovis.com

Presse Mitteilung

GXS und Inovis unterzeichnen endgültige Vereinbarung zur Fusion

Die Fusion wird den weltweit führenden und abwechslungsreichsten B2B-Service-Anbieter hervorbringen

LONDON und GUILDFORD — 8. December 2009 — GXS™ und Inovis, führende Anbieter von Business-to-Business (B2B) E-Commerce-Services und Software Lösungen, gaben heute bekannt, das sie eine endgültige Vereinbarung zur Fusion unterzeichnet haben. Inovis bringt ungefähr 16.000 Kunden aus einer Reihe von Branchen, wie Handel, Konsumgüter, Finanzdienstleistungen, Transport/Logistik und der Automobilindustrie mit. Die Vereinigung der Unternehmen wird einen weltweit führenden Anbieter von B2B-E-Commerce-Dienstleistungen hervorbringen und gibt dem Unternehmen eine noch größere globale Präsenz.

Die Fusion von GXS und Inovis wird die globalen B2B- Bereitstellungen für Kunden weiter optimieren und ermöglicht ihnen eine weitreichende Auswahl von B2B-Integrationssoftware und Service basierten Lösungen. GXS ist ein führender Anbieter von B2B-E-Commerce Servicedienstleistungen, mit dem starken Fokus seinen Kunden dabei zu helfen, ihre globalen Handelsketten durch seine Software-as-a-Service (SaaS) und Software basierten Portfolios, einschließlich B2B-Messaging-Service, Supply Chain Visibility, Produktdatenmanagement und B2B-Gateway-Software zu optimieren. Inovis ist ein führender Dienstleister unter den B2B-Gateway-Software-Anbietern und hat ein starkes Portfolio von ergänzender Software und Services, einschließlich Managed File Transfer, Supply Chain Visibility, Product Catalog, B2B-Gateway und Multi-Enterprise Software zur Stammdatenverwaltung.

„Die heutige Ankündigung der Fusion kennzeichnet einen Wendepunkt in der B2B-E-Commerce-Branche“, sagt Bob Seegert, Präsident und CEO von GXS. „GXS sieht starkes Potential für weiteres Wachstum in B2B-Managed-Services und B2B-Integrations-Software. Diese Anforderung muss von einem Unternehmen mit einem breit gefächerten Portfolio und globaler Skalierbarkeit erfüllt werden. Das zusammengeführte Unternehmen wird gemeinsam einen führenden Anbieter von B2B-Services erschaffen. GXS ein führender Anbieter von B2B-Software und Inovis, werden den Kunden gemeinsam ein unschätzbare Portfolio für all ihre globalen B2B-E-Commerce-Anforderungen bieten. In den nächsten Monaten werden wir uns darauf konzentrieren unsere Kunden zu unterstützen, unsere umfangreichen Portfolios zu überprüfen und die zuverlässigste und skalierbarste B2B-Plattform zur Verfügung zu stellen.“

GXS und Inovia erwarten die Fusion Anfang 2010, vorbehaltlich behördlicher Überprüfung zu schließen. Während des abschließenden Fusionsprozess, werden alle Services und Lösungen weiterhin verkauft und unterstützt. Das Ziel jeder Integrationsaktivität ist, Kunden mit einem gut informierten, nahtlosen verwalteten Übergang ohne Geschäftsunterbrechung zu versorgen. Das Unternehmensziel ist den Kunden fähige, zuverlässige und leistungsstarke Lösungen für all ihre B2B-Commerce-Anforderungen zur Verfügung zu stellen.

„GXS und Inovia sind beide Pioniere in der Industrie, mit den bewährten Fähigkeiten erstklassige Kunden zu versorgen“; sagt Sean Feeney, Präsident und CEO von Inovia. „Die ergänzenden Produkte dieser Unternehmen bieten einen erheblichen Nutzen für Kunden, die einen globalen Anbieter von B2B-E-Commerce suchen. Beide Unternehmen teilen die Leidenschaft, die Ansprüche an Innovation und ausgezeichneter Qualität zu erhöhen und haben die spezifischen Kenntnisse in der Industrie, um unseren Kunden dabei zu helfen, die wahre, nahtlose Integration mit Geschäftspartnern überall in der Welt zu erreichen. Diese Fusion ist ein großer Schritt nach vorn in der Entwicklung der B2B-E-Commerce-Industrie.“

GXS wurde bei dieser Transaktion von Barclays Capital und Citibank beraten. Inovia wurde bei dieser Transaktion von Kirkland & Ellis and BofA Merrill Lynch beraten. Weitere Einzelheiten hinsichtlich der Fusion von GXS und Inovia finden Sie hier (auf englisch):

<http://www.gxs.co.uk/inovia> und www.inovia.com/gxs.

Informationen zu Inovia

Inovia bietet Software und Services, die es Unternehmen ermöglichen, Geschäfte in ihrer gesamten Handelsgemeinschaft zu betreiben. Jeden Tag verlassen sich über 16.000 Unternehmen auf der ganzen Welt darauf, auf der Inovia-Plattform zuverlässig Bestellungen zu senden und zu empfangen, Daten zu synchronisieren und Ausnahmen zu verwalten, die Kosten in der Handelskette zu senken und Produkte schneller an ihre Kunden zu liefern. Das Unternehmen wurde 1983 gegründet und hat seinen Hauptsitz in Alpharetta, Georgia und weitere Niederlassungen auf der ganzen Welt. Für weitere Informationen besuchen Sie uns bitte auf: <http://www.inovia.co.uk>, lesen Sie unseren Blog auf <http://blogs.inovia.com>, senden Sie eine email an: info@inovia.com, oder folgen Sie uns auf Twitter: <http://twitter.com/inovia>.

Informationen zu GXS

GXS ist ein weltweit führender Anbieter von B2B-Lösungen für den E-Commerce, die die Integration von Geschäftsprozessen und die Zusammenarbeit zwischen Handelspartnern vereinfachen und optimieren. Unternehmen und Organisationen auf der ganzen Welt, darunter mehr als 70 Prozent aller Fortune-500-Unternehmen, setzen die On-Demand-Services auf GXS Trading Grid® ein, um Liefernetzwerke zu erweitern, Produkteinführungen zu optimieren, den Wareneingangsprozess zu automatisieren, elektronische Zahlungen zu verwalten und Transparenz in der Lieferkette zu schaffen. GXS Managed Services, die B2B-Outsourcing-Lösung von GXS, bietet Kunden Expertise, technische Infrastruktur und Programmsupport, um B2B-E-Commerce mit Handelspartnern weltweit durchzuführen.

Mit seinem Hauptsitz in Gaithersburg, Md., verfügt GXS über ein ausgedehntes Netzwerk und besitzt lokale Niederlassungen in Amerika, Europa und den Asien-Pazifik Regionen. Weitere Informationen über GXS finden Sie auf der Website www.gxs-gmbh.de, <http://blogs.gxs.com/> und <http://twitter.com/gxs>.

All products and services mentioned are trademarks of their respective companies.

#

Pressekontakt

Denise Oakley

GXS

Marketing Programmes International

Tel: +44 (0) 1932 776408 /

+44 (0) 7768 537 481

denise.oakley@gxs.com

Doug Kern

Inovis

Marketing Communications

+1 (512) 657-9932

doug.kern@inovis.com