



8. Dezember 2009

Sehr geehrter GXS Kunde,

GXS und Inovis geben begeistert bekannt, dass wir eine endgültige Übereinkunft zur Fusion unterzeichnet haben. Inovis ist einer der weltweit führenden Anbieter von B2B-E-Commerce-Software, Services und Lösungen in der Einzelhandelskette. Wir erwarten, dass die Fusion in der ersten Hälfte 2010 abgeschlossen ist. Es ist wichtig zu beachten, dass bis zum Abschluss, jedes Unternehmen weiterhin unabhängig konkurrieren und arbeiten wird.

Die Fusion wird weltweit einen erstklassigen Servicedienstleister hervorbringen, der sich exklusiv auf B2B-E-Commerce und Integration konzentriert. Wir glauben diese Fusion wird die B2B-E-Commerce-Branche verändern und vorantreiben und führende Industrien mit starken Unternehmenshintergründen, einzigartigen Ressourcen und vielfältigen Komplementärprodukten verbinden.

Kunden werden davon profitieren, da die Kosten für die globale B2B-Integration sinken, während ihre Anforderungen für Serviceleistungen, Supply Chain Visibility und Kontrolle steigen. Mit der starken Basis von Softwareprodukten von Inovis, sowie einem expansiven Kundenstamm und GXS Trading Grid®, GXS's Cloud-Computing basierte globale B2B-E-Commerce Plattform, werden die Einsatzmöglichkeiten und die Reichweite erheblich verbessert werden. Besonders GXS-Kunden erhalten folgende direkte Vorteile:

- **Erhöhte Netzwerk-Skalierung und Effizienz.** Kunden werden ein erweitertes Netzwerk von verbundenen Handelspartnern über GXS Trading Grid gewinnen, welches ein effizienteres und schnelleres On-Boarding und End-to-End-Service-Level Management mit diesen ermöglicht.
- **Verbesserte Transaktions-Transparenz und Kontrolle durch GXS Trading Grid.** Kunden erhalten Zugriff auf leistungsstarke Supply-Chain-Visibility Tools, wie z. B. Actionable Intelligence von Inovis, welche zusätzliche Compliance bereitstellt und ScoreCarding-Funktionen wie Chargeback-Avoidance und Deduction-Management.
- **Neue Software-Funktionen um den Vorteil des Unternehmens zu verbessern.** Inovis ergänzt GXS Enterprise Gateway mit zwei hoch angesehenen Software-Plattformen. Inovis BizManager und Inovis TrustedLink, versorgen GXS Kunden mit zusätzlichen Funktionen, wie z. B. die Verwaltung von großen und umfangreichen Dateien zur Übertragung in die gesamte Handelsgemeinschaft.

Nach dem Abschluss der Fusion, plant GXS die Funktionen beider Unternehmen in ein einziges Portfolio zu integrieren, was GXS ermöglicht eine einheitliche Reihe von Best-in-Class Services für B2B-E-Commerce überall und jederzeit bereitzustellen. Seien Sie versichert, dass alle Dienste, die Sie heute genießen, weiterhin unterstützt werden und das alle Bemühungen sich überschneidende Dienste zu kombinieren für Sie praktisch und vorteilhaft sein werden. Nach dem Abschluss werden Sie Zugriff auf das gesamte Portfolio von Dienstleistungen des kombinierten Unternehmens haben.

Wir sind engagiert die Levels der Services und Innovation, die Sie seit vielen Jahren von beiden Unternehmen erwarten, aufrechtzuerhalten und zu steigern. Mit dieser Fusion werden wir unsere Ressourcen erweitern und unsere Funktionen vertiefen, um Ihnen noch für viele Jahre als vertrauenswürdiger Partner zuverlässig zu dienen.

Um mehr über die Fusion zu erfahren, besuchen Sie bitte die Seite [hier](#). Sollten Sie irgendwelche Fragen haben, können Sie uns direkt unter unseren lokalen Telefonnummern erreichen, welche Sie [hier](#) finden oder kontaktieren Sie uns via email: gxsinovis@gxs.com.

Hochachtungsvoll,

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'MR. Segert', with a stylized flourish at the end.

Bob Segert
President und CEO
GXS